

ORGANISME DE FORMATION CERTIFIÉ



B-LENOS

Formation Coach Professionnel

spécialisé dans l'analyse non verbale

2024

Exceller, Briller!

<https://b-lenos.com>

Date de création du document: 10/01/2024

Modifié le 10/01/2024



Qualiopi
processus certifié



 RÉPUBLIQUE FRANÇAISE

La certification qualité a été délivrée au
titre de la catégorie d'actions suivantes:
ACTIONS DE FORMATION

Formation Coach Professionnel spécialisé dans l'analyse non verbale

Accédez à une nouvelle dimension du coaching :
intégrez l'expertise en décodage non verbal pour
des résultats impactants



**Formation
professionnalisante**



**Formation 100%
en ligne**



**Formatrice (ULTRA)
disponible**



**Accès sans limite
dans le temps**



**Formation jusqu'à
100% finançable**



**Aucun diplôme
requis**



Rejoignez la communauté

**Bénéficiez d'un accès illimité à la plateforme et d'un
apprentissage 100% en ligne à votre rythme.**

Formation Coach Professionnel spécialisé dans l'analyse non verbale

**Accédez à une nouvelle dimension du coaching :
intégrez l'expertise en décodage non verbal pour
des résultats impactants**

PUBLIC

Coachs, thérapeutes, praticiens, professionnels en reconversion, formateurs, managers et spécialistes RH désireux d'enrichir leur pratique avec l'analyse non verbale et la morphopsychologie pour améliorer la communication, le leadership et l'efficacité professionnelle.

**Salarié en poste - Salarié/demandeur d'emploi en
reconversion professionnelle - Auto entrepreneur - TPE/PME**

PREREQUIS

- Avoir une connexion à Internet stable et être autonome avec l'outil numérique.
- Avoir un ordinateur.
- Avoir une Webcam

Formation Coach Professionnel spécialisé dans l'analyse non verbale

**Accédez à une nouvelle dimension du coaching :
intégrez l'expertise en décodage non verbal pour
des résultats impactants**

OBJECTIFS

A l'issue de cette formation, le stagiaire sera capable :

- De coacher/d'accompagner un individu en fonction de la situation rencontrée et de sa morphologie.
- De dresser un portrait psychologique du coaché/client/patient en l'observant de manière objective.
- De donner des pistes d'actions personnalisées au coaché/client/patient en fonction des problématiques qu'il rencontre.
- D'aider le coaché/client/patient à mieux comprendre ses mécanismes psychiques et émotionnels et de provoquer des prises de conscience.

Formation Coach Professionnel spécialisé dans l'analyse non verbale

- De développer l'autonomie psycho affective du coaché/client/patient en lui révélant les clefs de sa psyché.
- D'aider le coaché/client/patient à se repositionner dans un milieu dans lequel il pourra s'épanouir.
- De conseiller tout professionnel des relations humaines dans sa façon de gérer ses entretiens, ses séances, ses consultations, ses coachings,...
- D'aider le coaché/client/patient à choisir une orientation professionnelle ou scolaire (enseignement supérieur) qui lui correspond.
- De développer des stratégies de management efficaces et respectueuses de l'humain.

Formation Coach Professionnel spécialisé dans l'analyse non verbale

Accédez à une nouvelle dimension du coaching :
intégrez l'expertise en décodage non verbal pour
des résultats impactants

DUREE

160 h en ligne
10 mois
4 à 7h / semaines

LIEU

100% en ligne

PRIX

1800 € TTC par personne

MOYEN TECHNIQUE ET MODALITE PEDAGOGIQUE

FOAD asynchrone (*le stagiaire étudie à son rythme et en accès illimité*)

Vidéos + PDF + QCM + Lives
Evaluation finale et certification

Dès validation de l'inscription et après avoir réalisé l'évaluation de début de formation, le stagiaire a accès à la plateforme de formation:

<https://www.lasourceformations.com/>

FORMATEUR

Dominique Molle
Expert en communication non verbale
Formateur

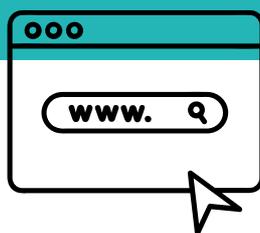


Pour toute demande d'information et pour une inscription, contactez-nous à l'adresse suivante:

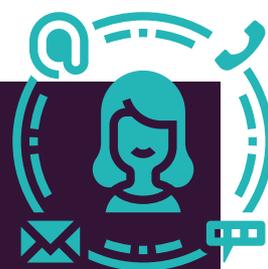
contact@b-lenos.com

PLUS DE DÉTAILS SUR NOTRE SITE:

<https://b-lenos.com/formation-coach-professionnel-analyse-non-verbale-morphopsychologie/>



CONTACT ET ASSISTANCE TECHNIQUE



Nicolas Masoni est joignable par e-mail à l'adresse contact@b-lenos.com durant toute la durée de la formation du lundi au vendredi de 9h à 17h et répond dans un délai de 48h

ACCESSIBILITE AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP

Si vous êtes en situation de handicap, nous avons mis à disposition un document à remplir et nous renvoyer afin que nous puissions mettre en place les adaptations nécessaires à vos besoins.

<https://b-lenos.com/situation-de-handicap-b-lenos/>

Pour toute question, prenez contact avec le référent handicap: Fanny D'Avvocato: contact@b-lenos.com

PROGRAMME DE FORMATION

Module 01 : Introduction

Objectifs :

- argumenter en faveur de la morphopsychologie sur base de faits historiques.
- établir les liens entre la biologie et la psychologie.
- guider un coaché/client/patient vers un milieu d'élection ou de correction.
- établir le lien entre divers secteurs professionnels et les milieux d'élection.

Module 02 : La loi de la dilatation

Objectifs :

- coacher/d'accompagner un individu en fonction de son type de dilatation.
- communiquer efficacement grâce à l'utilisation du vocabulaire propre à la dilatation.
- développer un accompagnement/coaching/séance personnalisé(e) sur base du type de dilatation.
- provoquer des prises de conscience chez le coaché/client/patient sur les dissonances entre sa nature et son comportement.
- établir un rapport de congruence entre la dilatation et les secteurs d'activités (professionnels et hobbies).
- aider le coaché/client/patient à choisir ses milieux d'élection.

PROGRAMME DE FORMATION

Module 03 : La loi de la rétraction

Objectifs :

- coacher/d'accompagner un individu en fonction de son type de rétraction.
- communiquer efficacement grâce à l'utilisation du vocabulaire propre à la rétraction.
- développer un accompagnement/coaching/séance personnalisé(e) sur base du type de rétraction.
- provoquer des prises de conscience chez le coaché/client/patient sur les dissonances entre sa nature et son comportement.
- établir un rapport de congruence entre la rétraction et les secteurs d'activités (professionnels et hobbies).
- aider le coaché/client/patient à choisir ses milieux d'élection.

Module 04 : Les modelés

Objectifs :

- déceler, d'interpréter la façon dont le coaché/client/patient perçoit le milieu.
- prodiguer des conseils de coaching/d'accompagnement en fonction du type de perception morphologique.
- personnaliser son approche du coaching/de l'accompagnement thérapeutique en fonction du type de modelé.
- formuler les potentiels en lien avec les modelés afin de provoquer une prise de conscience.
- éduquer son coaché/client/patient pour une meilleure gestion de ses perceptions et de son comportement.

PROGRAMME DE FORMATION

Module 05 : Les fondamentaux de la psychologie partie 01

Objectifs :

- aider le coaché/client/patient à mieux comprendre ses schémas psychologiques récurrents.
- aider le coaché/client/patient à établir une stratégie gagnante dans la gestion de ses pulsions.
- enseigner au coaché/client/patient la bonne gestion de ses émotions et de ses conflits par la compréhension de sa propre morphologie.
- mettre en lumière certains auto-contacts symboliques afin de provoquer la prise de conscience chez le coaché/client/patient.

Module 06 : Étude de l'étage instinctif

Objectifs :

- provoquer la prise de conscience sur les véritables besoins en relation avec le secteur instinctif.
- replacer le coaché/client/patient dans un cadre d'élection en rapport avec son étage instinctif.
- coacher/d'accompagner la personne pour qu'elle sache gérer ses pulsions primaires.
- déculpabiliser le coaché/client/patient par rapport à ses ressentis en relation avec le secteur instinctif.
- aider le coaché/client/patient à identifier ses propres refrains gestuels en relation avec ses instincts.
- donner des pistes de solutions au coaché/client/patient en relation avec les secteurs d'activité.
- aider le coaché/client/patient à choisir une orientation professionnelle qui lui correspond.

Module 07 : Les fondamentaux de la psychologie partie 02

Objectifs :

- coacher/d'accompagner un individu sur sa quête identitaire.
- évaluer le "type émotionnel" du coaché/client/patient.
- détecter chez le coaché/client/patient les émotions sous-jacentes.
- recréer un climat mental propice à une situation donnée grâce aux expressions faciales.

Module 08 : Étude de l'étage affectif

Objectifs :

- coacher/d'accompagner un individu sur sa quête identitaire.
- évaluer le "type émotionnel" du coaché/client/patient.
- détecter chez le coaché/client/patient les émotions sous-jacentes.
- recréer un climat mental propice à une situation donnée grâce aux expressions faciales.

Module 09 : Les fondamentaux de la psychologie partie 03

Objectifs :

- coacher/d'accompagner un individu en fonction de ses formes d'intelligences les plus développées.
- aider un coaché/client/patient à développer les formes d'intelligences les moins représentées chez lui.
- amener le coaché/client/patient à mieux gérer ses conflits intérieurs.
- développer chez le coaché/client/patient "le champ des possibles".

Module 10 : Étude de l'étage cérébral

Objectifs :

- coacher/d'accompagner un individu sur la gestion de ses pensées.
- donner des clés de compréhension au coaché/client/patient concernant ses propres représentations psychiques.
- provoquer certaines prises de conscience chez le coaché/client/patient en investiguant dans la gestion de sa cérébralité.
- amener le coaché/client/patient à choisir une activité professionnelle en adéquation avec son fonctionnement cérébral.

PROGRAMME DE FORMATION

Module 11 : Analyse du visage vu de profil

Objectifs :

- coacher/d'accompagner un individu sur ses désirs d'expérimentation et de sécurisation.
- provoquer une prise de conscience chez le coaché/client/patient quant à la capacité de mobilisation de l'énergie vers un objectif.
- donner des grandes lignes d'orientation professionnelle au coaché/client/patient en fonction du profil du visage.

Module 12 : Analyse du petit visage

Objectifs :

- identifier et comprendre l'hyper concentration ou l'hyper déconcentration et leurs influences sur le comportement général d'un coaché/client/patient.
- proposer des stratégies pour la gestion des comportements concentrés ou déconcentrés à un coaché/client/patient.
- donner des outils de coaching/d'accompagnement thérapeutique en fonction de l'introversion de l'extraversion du coaché/client/patient.

PROGRAMME DE FORMATION

Module 13 : Le rapport ANIMA / ANIMUS

Objectifs :

- aider le coaché/client/patient dans sa quête identitaire.
- coacher/d'accompagner un individu en fonction de sa partie féminine et/ou masculine refoulée.
- mettre en lumière et en valeur certaines caractéristiques du coaché/client/patient selon les situations (Par exemple : pour un entretien d'embauche).
- donner des clés de compréhension au coaché/client/patient et de lui proposer des stratégies pour s'adapter à une situation précise et particulière.

Module 14 : Les doubles dominantes

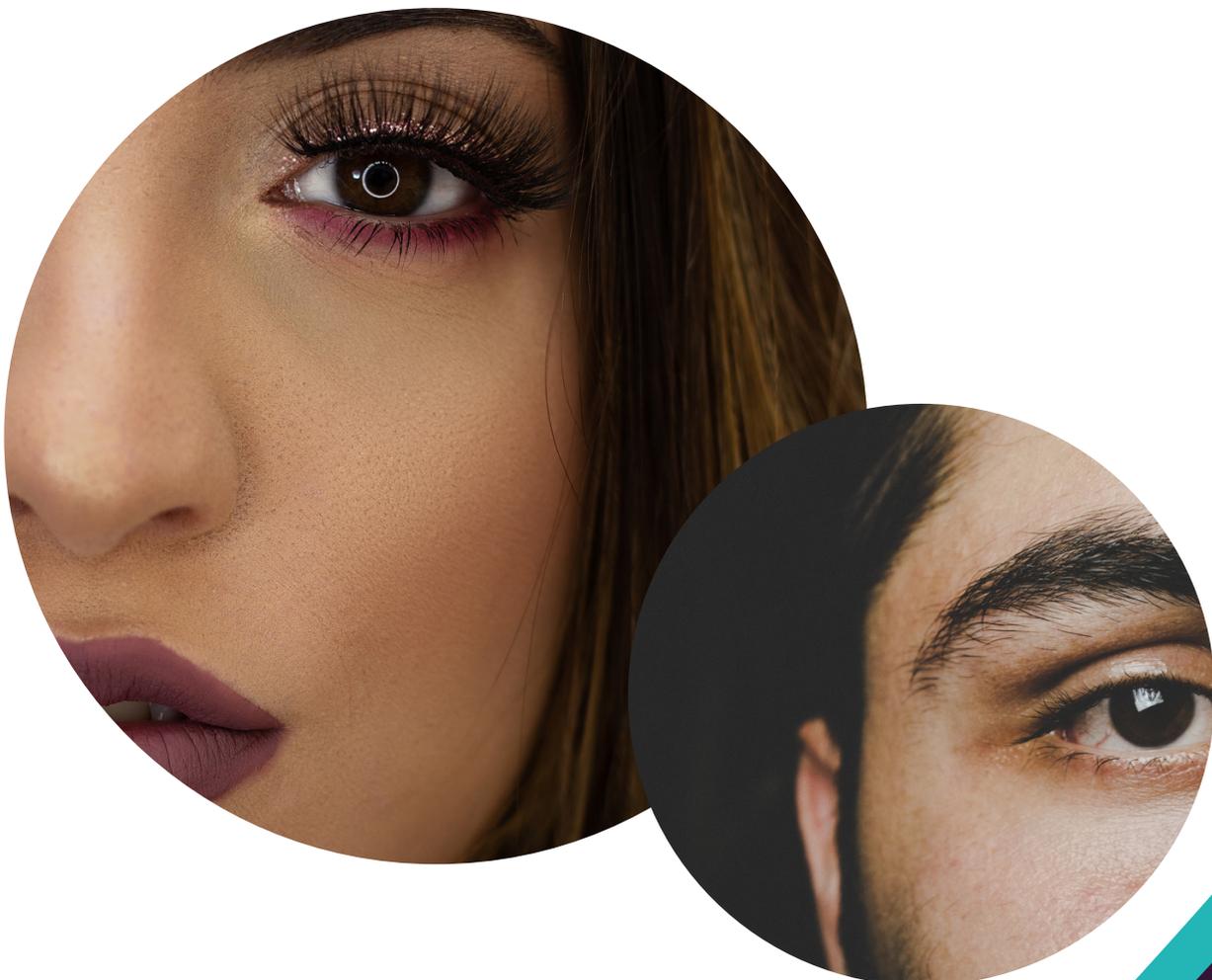
Objectifs :

- coacher/d'accompagner un individu en fonction des doubles dominantes de son visage.
- mettre en place une stratégie pour que le coaché/client/patient puisse gérer ses doubles dominantes.
- orienter professionnellement le coaché/client/patient en fonction de ses caractéristiques doubles.
- provoquer la prise de conscience des potentialités du coaché/client/patient induites par cette configuration (double dominantes).

Module 15 : Établir les profils

Objectifs :

- créer un mini profil morphologique du coaché/client/patient en très peu de temps.
- établir une comparaison entre le profil morphopsychologique et la fonction professionnelle
- proposer un bilan de compétences acquises et innées au coaché/client/patient.
- établir un diagnostic différentiel entre les compétences acquises et innées du coaché/client/patient.
- conseiller un coaché/client/patient dans le domaine du management, du recrutement, de l'orientation professionnelle et scolaire.



3 mois à 15 jours avant votre formation

Remplissez le **FORMULAIRE** pour recevoir toutes les informations

jour 1 : Début de la formation

Recevez votre livret d'accueil et vos accès à la plateforme de formation

Pendant la formation

Vos modules sont débloqués intégralement dès validation de votre dossier d'inscription.

A la fin de la formation

Vous avez accès à votre évaluation finale directement sur la plateforme de formation

Après validation de la formation

Vous recevez votre attestation de réussite au format papier chez vous dans un délai de 2 mois

Après la fin de la formation

Vous avez toujours accès à votre classe ainsi qu'à toutes vos ressources, aux mises à jour et évolutions de cette formation (sans limite de temps)
Vous serez toujours en contact avec votre formateur

CHARTRE QUALITE



La certification qualité a été délivrée au titre de la catégorie d'actions suivantes:
ACTIONS DE FORMATION

B-Lenos est un centre de formation certifié Qualiopi©

Certification délivrée par un organisme certificateur qui vérifie le respect des critères du référentiel national sur la qualité des actions de formation.

Ces critères qualité sont :

- La bonne communication de l'offre de formation (transparence de l'offre de formation).
- L'adaptation des formations aux besoins réels des stagiaires.
- L'accompagnement et le suivi des apprenants à chaque étape de la formation (avant, pendant et après).
- La mise en place d'un environnement d'apprentissage favorable et la mise en œuvre de moyens pour permettre la réussite de la formation.
- Une équipe pédagogique et administrative expérimentée et en apprentissage continu.
- La mise à jour permanente quant aux innovations pédagogiques, techniques et aussi dans le secteur d'expertise de la formation.
- Le souci d'amélioration continue en recueillant les retours des stagiaires, leur degré de satisfaction et le feed back sur la mise en pratique de la formation à un niveau professionnel.

Grace à la certification Qualiopi©, les stagiaires pourront aussi bénéficier des fonds publics et mutualisés (OPCO, Pôle emploi, Agefiph...).



B-Lenos est un organisme de formation spécialisé dans le développement personnel et l'entrepreneuriat enregistré sous le numéro de déclaration d'activité 93840481784 et certifié Qualiopi sous le numéro B06196.

Fanny D'Avvocato et Nicolas Masoni sont les gérants de B-Lenos SARL.

SIEGE SOCIAL: 10 Rue Blacas 06000 Nice

SIRET: 91833951600026

TVA: FR19918339516

RCS: Nice B 918 339 516



contact@b-lenos.com

<https://b-lenos.com>



Les avis de nos clients sur Google

ILS NOUS ONT FAIT CONFIANCE

Excellent
Basé sur 27 avis
Google

- | | | | | | | |
|--|--|--|--|---|---|--|
| <p>Lorraine Freminet
2023-11-02</p> <p>★★★★★</p> <p>L'accompagnement B-Lenos est un véritable révélateur et un super booster. J'ai réussi à oser me lancer, à dépasser mes...</p> <p>Lire la suite</p> | <p>Selva Altamirano
2023-11-02</p> <p>★★★★★</p> <p>Excellente formatrice, généreuse et bienveillante. Se croiser avec elle est synonyme de transformation. Merci...</p> <p>Lire la suite</p> | <p>CECILE MIRON
2023-11-02</p> <p>★★★★★</p> <p>Plus qu'une formation professionnalisante, la formation de coaching psycho-émotionnel conque et...</p> <p>Lire la suite</p> | <p>marina chiocca
2023-11-02</p> <p>★★★★★</p> <p>Je suis très satisfaite de cette formation. Les protocoles sont enrichissants, les cours concis, fanny est une prof...</p> <p>Lire la suite</p> | <p>Ekouta Irene Ferna...
2023-11-02</p> <p>★★★★★</p> <p>Efficace, précise, compétente et surtout à l'écoute des besoins de chacun. Je te pousse à OSER. Les différences Formidables...</p> <p>Lire la suite</p> | <p>anthony vescovi
2023-11-02</p> <p>★★★★★</p> <p>Un énorme merci à Fanny. Une femme extraordinaire, à l'écoute et qui te pousse à OSER. ...</p> <p>Lire la suite</p> | <p>Sylvie Guerre
2023-11-02</p> <p>★★★★★</p> <p>La formation de coach psycho-émotionnel aborde plusieurs thèmes (psychologie, PNL, hypnose ...) et en se sent, est...</p> <p>Lire la suite</p> |
|--|--|--|--|---|---|--|



ACCES A LA FORMATION